
Co mówi prawo UE o dotacjach państwowych dla nadawców.

Co do zasady dotacje publiczne w UE są zakazane ponieważ są sprzeczne ze sprawnym funkcjonowaniem jednolitego rynku. Jednakże od tej zasady obowiązuje wiele wyjątków. Jeden z tych wyjątków dotyczy dotacji dla nadawców.

Protokół Amsterdamski

W 1997 roku w Amsterdamie do Traktatu Wspólnoty Europejskiej dołączono wiele protokołów regulujących różne kwestie, w tym protokół o systemie publicznej radiofonii i telewizji. Protokół ten potwierdza wyjęcie nadawców z pod ogólnych zasad dotyczących publicznych dotacji, oraz potwierdza prawo rządów narodowych do zdefiniowania i powierzenia realizacji misji państwa w mediach, oraz dotowania nadawców misyjnych w stopniu, który nie narusza warunków handlu i konkurencji w Unii bardziej niż było by to konieczne dla realizacji misji.

Jasne? No właśnie... nie do końca. Tzw. protokół amsterdamski był kompromisem pomiędzy zwolennikami wolnego rynku (pamiętajmy, że rozwój prywatnych telewizji w Europie nastąpił dopiero na przełomie lat 80-ych i 90-ych), oraz zwolennikami zasiedziały na rynku mediów państwowych. Pozwalał on każdej ze stron konfliktów doszukiwać się potwierdzenia własnych racji, ale tak naprawdę niczego nie rozstrzygał

Komunikacja Komisji Europejskiej

W roku 2001 Komisja potwierdziła¹, że z zasady wybór sposobu finansowania mediów wypełniających misję publiczną zależy tylko i wyłącznie od państwa członkowskiego, jednakże wezwała te państwa do precyzyjnego zdefiniowania, co stanowi działalność misyjną. Zagroziła również, że zgodnie z przysługującymi jej kompetencjami będzie interweniować w przypadkach zachwiania konkurencji poprzez pomoc publiczną, która nie może być uzasadniona potrzebą wykonania misji.

Wyrok Europejskiego Trybunału Sprawiedliwości w/s Altmark

W roku 2003 reguły dotyczące finansowania realizacji zadań misyjnych zostały usystematyzowane wyrokiem² Europejskiego Trybunału Sprawiedliwości, który stwierdził, że zwrot kosztów realizacji zadań publicznych jest wyłączony spod unijnych ograniczeń dla pomocy publicznej w wypadku łącznego spełnienia następujących kryteriów:

- (i) jasna definicja misji,
- (ii) z góry ustalone parametry obliczania zwrotu kosztów,
- (iii) pomoc nie przekraczająca kosztów misji,
- (iv) wybór wykonawcy misji w przetargu, lub ustalenie poziomu kosztów w odniesieniu do przeciętnego dobrze zarządzanego przedsiębiorstwa.

¹ 2001/C 320/04

² Case C-280/2000